

Strategische verkoopbegeleiding voor maximaal resultaat



ABIN FUSIES EN OVERNAMES

Uw partner bij koersbepalende beslissingen

U wilt uw bedrijf verkopen. Maar hoe? En aan wie? En voor welke prijs? ABIN fusies en overnames heeft inmiddels vele jaren ervaring met de advisering en begeleiding bij de beantwoording van deze vragen. Wij kennen de succesfactoren, de valkuilen en de emotie van een overnameproces.

Door onze achtergrond in de accountancy worden wij gezien als een betrouwbare partner, hebben we kennis van zaken en zijn wij beter in staat om het proces te begeleiden. Dit alles stelt ons in staat om een verkoopproces tot een succesvol einde te brengen met maximaal resultaat voor onze klanten.

Hoe loopt zo'n proces?

Waardering

Ter voorbereiding op een transactie is een goede financiële bedrijfsanalyse van groot belang. Op basis van deze analyse stellen wij een gefundeerde waardebeoordeling op. Deze waardebeoordeling is het uitgangspunt voor de vraagprijs.

Informatiememorandum

Daarnaast is belangrijk dat de organisatiestructuur, de belangrijke functionarissen en de strategie helder zijn en uw boekhouding, budgetten en prognoses up-to-date zijn. Dat biedt een koper het nodige inzicht en voorkomt dat gedurende het proces verrassingen naar boven komen.

Belangrijke gegevens nemen we op in het informatiememorandum. Dit document bevat de financiële en niet-financiële informatie van het bedrijf en is de basis voor het verkooptraject. Indien een mogelijke koper aangeeft dat hij interesse heeft ontvangt hij, na de ondertekening van een geheimhoudingsverklaring, het gehele informatiememorandum. Alles in overleg met de opdrachtgever.

Bemiddeling

In deze fase benaderen wij potentiële kopers. Hiervoor gebruiken wij een uitgebreid netwerk dat wij in de afgelopen jaren hebben opgebouwd maar daarnaast zullen we ook gericht bedrijven benaderen. We profileren uw bedrijf via een anoniem profiel dat door ABIN is opgesteld. ABIN beoordeelt potentiële kopers op geschiktheid en financiële draagkracht.

Onderhandelingen

ABIN fusies en overnames ondersteunt u bij de onderhandelingen over de structuur van de transactie en de prijs. Hierbij brengen wij de belangen van koper en verkoper samen en proberen we maximaal resultaat te behalen voor onze opdrachtgever. De afspraken worden vastgelegd in een intentieovereenkomst en uiteindelijk in een koop/verkoopovereenkomst. Indien de situatie dit vereist laten wij overeenkomsten toetsen door onze partner juristen.

Meer weten? Bel ons, wij staan voor u klaar.

Vestiging Noordwijk
Keyserswey 89
Noordwijk
Postbus 183
2200 AD Noordwijk
Telefoon: (071) 361 93 18

Vestiging Voorburg
Charlotte van Pallandtlaan 16
2272 TR Voorburg
Postbus 183
2200 AD Noordwijk
Telefoon: (070) 319 25 55

E-mail: fusiesenovernames@abin.nl
www.abin.nl